

# چهارمین دوره تخصصی کلاب مدیران

*The fourth specialized course of the Club of Managers*



آکادمی کسب و کار دکتر محمد منیری  
Dr. Mohammad Moniri Business Academy

۱۴۰۳ - ۱۴۰۴



## **دکتر محمد منیری** **موسس کلاب مدیران شمال ایران**

با سلام و درود  
در سال ۱۳۹۵ و در هنگام تاسیس اکادمی کسب و کار هدف و چشم اندازمان را آموزش و توسعه ظرفیت های مدیران کشور از طریق برگزاری دوره های تخصصی ویژه مدیران قرار دادیم و به لطف خداوند متعال در ۸ سال توانستیم بالغ بر ۱۰۰۰ مدیر توانمند کشور را برای بیش از ۳۰ همایش دوره های **MBA** , **DBA** و کلاب مدیران و... آموزش دهیم

بنابراین با افتخار کلاب تخصصی مدیران بارویکرد و اجرای جدید و اثربخش برای چهارمین مرحله در کلاس های آموزشی و گفتمان سازنده، ایده ها، راه حل ها، روش ها و ابزار های خلاق و جدیدی را برای رشد کسب و کار، سازمان و زندگی خود ارائه کنند و همچنان به رشد شخصی و توسعه فردی و سازمانی از طریق بهره مندی از آموزش ها و مشاوره های کاربردی و بین المللی بپردازد  
لذا از شما مدیر توانمند و دانش پژوه دعوت میشود تا با پیوستن به کلاب مدیران شمال ایران کد۰۴۰ علاوه بر بهره مندی از مزایا و منافع مختلف موجود به خلق ارزش و ایجاد تفاوت در کسب و کار زندگی شخصی مدیران عضو نیز کمک کنید



# همایش نیروی انسانی در شیراز

مدرسین: دکتر منیری و دکتر ادیب



# سفر اول

شیراز بازدید از کارخانجات رامک

زمان : ۷ الی ۱۰ آبان ماه

دکتر احمد رضا فاضل زاده  
معاون شرکت و مدیر منابع نیروی انسانی رامک





# سفر اول

## شیراز بازدید از کارخانجات ب.آ

### زمان: ۷ الی ۱۰ آبان ماه

جمال رازقی جهرمی  
مدیرعامل کارخانه ب.آ





# همایش رهبری در تهران

مدرس: دکتر منیری





## سفر دوم

تهران بازدید از شرکت راک

زمان: دی ماه ۱۴۰۳

محمد رسول شاملو  
مدیرعامل شرکت راک





## سفر دوم

تهران بازدید از کارخانه راسان

زمان: دی ماه ۱۴۰۳

عباس مرجانی  
مدیرعامل شیرآلات راسان







## سفر سوم

گرجستان آموزش در دانشگاه ابن سینا

زمان: دی ماه ۱۴۰۳

مدرس: رئیس دانشگاه ابن سینا  
دکتر چناری و دکتر منیری



# نظر دانشجویان برتر دوره

## حسین امدادیان (مدیر مجموعه صنایع کابینت و دکوراسیون امدادکو)

نزدیک به ۲ ساله با آقای دکتر منیری و مجموعه اشون آشنا شدم تو این مدت خیلی تغییرات در مجموعه ما بوجود اومده و یکی از موردها که خیلی به چشم میاد سیستم سازی هست

## فروزان راستبود (عروس سرای فروزان راستبود)

خیلی عالی و مفید بود تمام نکات بصورت جامع گفته شد من که کلی لذت بردم بازم ممنونم از تیم قوی اکادمی دکتر منیری

## مهندس حسن ابراهیمی: (مدیرعامل شرکت بازرگانی قطعات خودرو)

ممنون از آقای دکتر منیری که این دوره رو برگزار کردن در استان مازندران خیلی ازشون ممنون و از پرسنلشون هم تشکر میکنم که تمام کارهای لازم و انجام دادن

## محمد جهانیان: (مدیر ارتباط شرکت نیشابوب)

یکی از مهمترین ویژگی های کاپیتان فروش اینه که برای اولین بار در شمال کشور همچین دوره بلند مدت تخصصی روی بازاریابی و فروش داره شکل میگیره و یکی از جنبه های مثبتش اینه که چون بلندمدته و دوره های مختلفی برگزار میشه تمام جنبه های بازاریابی و فروش و پوشش میده و باید سپاسگذار آقای دکتر منیری بود بابت برگزاری این دوره مهم



# هزینه ثبت نام

در پکیج طلایی تجربه میکنید



● کلاس بابل + تهران + شیراز + گرجستان

هزینه کل: ۴۰ میلیون تومان  
+ ۲۰۰ دلار + هزینه هتل ها و پرواز ها

در پکیج نقره‌ای تجربه میکنید



● کلاس بابل + تهران + گرجستان

● کلاس بابل + شیراز + گرجستان  
هزینه کل: ۲۰ میلیون تومان  
+ ۲۰۰ دلار + هزینه هتل ها و پرواز ها

یا

● کلاس بابل + تهران + گرجستان  
هزینه کل: ۲۰ میلیون تومان  
+ ۲۰۰ دلار + هزینه هتل ها و پرواز ها

در پکیج برنز تجربه میکنید



● کلاس بابل + تهران + شیراز

هزینه کل: ۴۰ میلیون تومان  
+ هزینه هتل ها و پرواز ها



**آگادمی کسب و کار دکتر محمد منیری**  
**Dr. Mohammad Moniri Business Academy**